



販売促進セミナー及び現地訪問アドバイスの実施

「売れる商品とは!？」～商品づくりのポイントとヒット商品の裏側～

和歌山県では、県内事業者の販売力向上のため、「株式会社日本百貨店 商品企画部長 日暮学」氏を講師に迎えセミナーを実施します。

売れる商品の法則やヒット商品の裏側、体験談を交えた意見交換など幅広い内容のセミナーとなっております。これから展示会や商談会を控えている事業者はもちろん、展示会や商談会への参加経験のない事業者の皆様もぜひご参加ください。

販売促進セミナー

- 1.対象者：和歌山県内の生産者及び食品加工事業者
- 2.日時：令和5年10月26日（木） 14:00～16:00
- 3.場所：和歌山県民文化会館6階 特別会議室B（和歌山市小松原通1-1）
- 4.内容：売れる商品の法則やヒット商品に関するセミナー・体験談を交えた意見交換

- ・売れる商品の法則
- ・商品開発のポイント
- ・ヒット商品の裏側
- ・意見交換会

- 5.参加費：無料（定員：30名予定 ※先着順）
- 6.講師：株式会社日本百貨店 商品企画部長 統括バイヤー 日暮学氏
- 7.申込方法：申込書により、9月29日（金）までに Fax もしくは Mail で申し込み

講師による現地視察・商品アドバイス

- 1.日時：令和5年10月27日（金）10:00～16:00
- 2.訪問社数：3社予定（※応募多数の場合は講師との調整により決定）
- 3.講師：株式会社日本百貨店 商品企画部長 統括バイヤー 日暮学氏
- 4.申込方法：申込書により、9月29日（金）までに Fax もしくは Mail で申し込み



<講師プロフィール> 日暮学氏

設立当初から店舗運営に携わり、大型店「日本百貨店しょくひんかん」の立ち上げや、メイン店舗となる「日本百貨店にほんばし總本店」をはじめ各店のMDを監修。

売りに合わせた商品仕入やオリジナル商品の開発を行い、ニッポン各地の「スグレモノ」を発掘するために全国を飛び回る。

お問い合わせ

和歌山県農林水産部食品流通課 販売促進班／花田、堺田

TEL：073-441-2820 FAX 073-432-4161

Mail：hanada_s0005@pref.wakayama.lg.jp