



ECで個人販売から卸販売へ！ 毎月100店舗の 新規顧客獲得のコツを伝授

参加無料

令和7年

3.28 金

14:30~17:00

(14:00 受付開始)

和歌山県民文化会館

3階特設会議室

業務用馬刺しの利他フーズが
今までやったきたノウハウを語ります。

こう言う方におすすめ！

- ・ 卸し販売ECに興味があるけれど、なにからやれば良いのか分からない！
- ・ 個人販売以外に、他の販売チャネルで売りたい！

講師

倉崎好太郎さん

株式会社利他フーズ 代表取締役会長

出身：熊本県熊本市

出身高校：九州学院高校（ラグビー部）

出身大学：熊本学園大学

年齢：40代

趣味：読書、お酒

好きな言葉：ノーアタック、ノーチャンス

2007年 RITA GROUP創業

2010年 株式会社利他の蔵 Web広告代理店業

2012年 株式会社利他フーズ 馬刺し事業部

2015年 株式会社 RITA-STYLE 設立 パーソナルトレーニングの運営（現在8店舗展開中）

プログラム

14:30 講演

- ・ RITAグループの会社概要からBtoB ECの立ち上げの経緯から現在使ってる楽々B2Bサイトへの移行、それに伴う課題。
- ・ BtoBサイトへの集客方法、BtoCサイトとの集客の違いなどを詳しく説明します。
また楽々B2Bサイトならではのメリットについてもお話します。

15:50

『パネルディスカッション』

16:45

『質疑・応答』

セミナー終了後別費用で懇親会あり

二次元バーコードよりお申込みください（3月27日（木）12:00受付終了）
※定員に達し次第受付を終了します

【主催】和歌山県eコマース研究会 和歌山県

和歌山県よろず支援拠点（わかやま産業振興財団）

お問い合わせ：和歌山県よろず支援拠点073-433-3100



お申し込みはこちら